Oude olie wordt nieuwe business

Luis in de pels

Na jaren procederen brak GS-Recycling Nederland vorig jaar de markt open voor inzamelaars van afgewerkte olie. In plaats van betalen om hun vloeistoffen op te laten halen, kregen bedrijven ineens geld toe.

door Marieke Oosterom

De raffinaderij waar het Duitse KS-Recycling de vloeistoffen verwerkt.

De Duitse inzamelaar en verwerker van afgewerkte olie KS-Recycling is actief in verschillende Europese landen waaronder België, Zwitserland, Denemarken en Oostenrijk. In 2006 besloot de onderneming ook in Nederland een bedrijf op te zetten om afgewerkte olie en oude rem- en koelvloeistof op te halen. Vanaf het voorjaar van 2010 is GS-Recycling Nederland operationeel. Het bedrijf van managing director Olaf Eijgelaar heeft de markt flink opgeschud.

Waarom heeft KS-Recycling besloten in Nederland een inzamelvergunning aan te vragen?

"KS-Recycling is een van de grootste raffinaderijen van afgewerkte olie in Duitsland en had behoefte aan meer toevoer van vloeistoffen. Aangezien het bedrijf aan de grens met Nederland gevestigd is, was de keuze om hier uit te breiden logisch. In een grote installatie maakt KS-Recycling van afgewerkte olie her- >

bruikbare grondstoffen zoals basisolie voor nieuwe smeermiddelen. Uit oude koelvloeistof wordt glycol gewonnen voor verwerking in de verfindustrie en de productie van nieuwe koelvloeistof. En van oude remvloeistof maakt het bedrijf nieuwe DOT 4 remvloeistof."

Het duurde nog best lang voor jullie operationeel waren. Hoe kwam dat?

"Toen KS-Recycling een vergunning aanvroeg om in Nederland afgewerkte olie op te mogen halen, werd het verzoek door het ministerie van Vrom afgewezen. Vrom had bij wet vastgelegd dat er maximaal zes partijen afgewerkte olie mogen ophalen en dit maximum was al bereikt. Ons inziens was deze wet in strijd met Europese regelgeving en

'De markt klopte niet, daar hebben we op ingespeeld.'

daarom vochten we het besluit aan bij de Raad van State. Na meerdere malen in beroep te zijn gegaan, kregen we in maart 2010 de vergunning toegewezen en toen pas kon GS-Recycling Nederland van start gaan."

Na de markt open gebroken te hebben, gooiden jullie meteen het verdienmodel om?

"Het ging er in Nederland heel anders aan toe dan in de ons omringende landen. Nederlandse bedrijven moesten nog steeds betalen om hun afgewerkte olie op te laten halen, terwijl in Duitsland en andere Europese landen

Van afgewerkte olie naar nieuwe grondstoffen.

bedrijven al jaren vergoedingen kregen. Het verwerken van afgewerkte olie en de verkoop van deze nieuwe grondstoffen is een lucratieve business. Wij zijn dan ook begonnen met vergoedingen uit te keren en de andere partijen volgden snel."

Nederlandse bedrijven hebben dus jaren onterecht voor de inzameling van vloeistoffen betaald?

"Ja, zoals wij het zien wel. Dat was ook een reden voor KS-Recycling om Nederland in te gaan. De markt werd door zes partijen gedomineerd. Het klopte niet, daar hebben we op in gespeeld."

Jullie hebben de weg vrij gemaakt voor nieuwe toetreders. Zijn er veel partijen bijgekomen?

"Dat valt wel mee. Ik geloof dat er een stuk of vijf nieuwe vergunningen zijn afgegeven, maar slechts een paar bedrijven zijn ook daadwerkelijk de markt op gegaan."

'Binnen vijf jaar willen we bij de top-5 horen.'

Hoe bepalen jullie de hoogte van de vergoedingen?

"Gedeeltelijk op basis van de hoogte van de olieprijzen. Om die reden hebben we afgelopen april nog de vergoedingen verhoogd. Daarnaast is de hoogte afhankelijk van vraag en aanbod bij KS-Recycling dat de vloeistoffen verwerkt tot producten en deze doorverkoopt, en van de concurrentie in Nederland."

Worden jullie als nieuwkomer serieus genomen?

"We werken er hard aan om te laten zien dat we een serieuze speler zijn. We zijn een nieuwe partij, maar geen eendagsvlieg. Daarom hebben we ISO certificaten 9001 en 14001 aangevraagd en onlangs ook toegekend gekregen. Daarin staan eisen geformuleerd omtrent kwaliteithandhaving en milieubeleid. Ik ben erg blij dat we die nu hebben, want klanten vragen erom en sommigen eisen het zelfs voordat ze met ons in zee willen."

De nieuwe klanten stromen dus binnen?

"We timmeren aan de weg. We werken voornamelijk voor autobedrijven, dat zijn kleine hoeveelheden maar het is wel een grote groep. Of we bij een universeel met één vestiging of bij een grote dealerholding langs gaan maakt voor ons niet uit, olie is olie. Daarnaast hebben we een aantal klanten in de industriële sector. Hoeveel het er zijn of hoeveel volume we draaien, ga ik niet zeggen. Maar we willen over vijf jaar bij de top-5 olie-inzamelaars horen." ■

RECHTEN EN PLICHTEN

Om in Nederland afgewerkte olie op te mogen halen, hebben bedrijven een speciale vergunning nodig van het ministerie van Infrastructuur en Milieu (voorheen Volkshuisvesting, Ruimtelijke Ordening en Milieubeheer). Deze vergunning moet volgens het Besluit inzameling afvalstoffen (Bia) worden aangevraagd bij Agentschap NL, dat binnen zes maanden beslist het verzoek wel of niet in behandeling te nemen. Belanghebbenden kunnen daarna nog in beroep gaan tegen het definitieve besluit bij de Raad van State. In Nederland zijn er zestien partijen met een inzamelvergunning voor afgewerkte olie. Zes van deze partijen (waaronder Oliehandel Koeweit) hebben een plichtgebied. Wanneer een bedrijf uit het plichtgebied zich meldt met afgewerkte olie is de inzamelaar verplicht deze op te halen. Daarnaast bestaan er rechtgebieden waar de inzamelaar het recht heeft afgewerkte olie op te halen. GS-Recycling Nederland heeft geen plichtgebied maar haar rechtgebied beslaat heel Nederland.

TOEVAL

Dat de andere olie-inzamelaars vergoedingen zijn gaan uitkeren omdat GS-Recycling daarmee begon klopt niet, zegt Ingeborg Guliker, algemeen manager van Oliehandel Koeweit. "Tot zo'n twintig jaar geleden werd er ook betaald voor afgewerkte olie; die mocht toen nog verstookt worden. Daarna werd het verplicht de olie te recyclen, een ingewikkeld proces. In het begin waren de kosten voor de verwerking tot basisolie nog erg hoog. Tien jaar geleden zijn wij met nog vier andere bedrijven (Groenendaal, AVR, Wubben en Ozon - red.) begonnen een recyclinginstallatie te bouwen. Dat loopt inmiddels een aantal jaar goed. Toen vorig jaar de prijzen voor ruwe olie stegen, konden we weer vergoedingen gaan geven voor afgewerkte olie. Dat GS-Recycling toen ook op de markt kwam is toeval."